



Artículo de Revisión

Análisis de la inversión extranjera directa: impulsor del crecimiento económico o potencial riesgo futuro.

Analysis of foreign direct investment: driver of economic growth or potential future risk

Autores:

Silvana Enriqueta Alcívar-Canchingres
Universidad Estatal de Milagro
Milagro – Ecuador
salcivarc3@unemi.edu.ec

<https://orcid.org/0009-0001-7508-3627>

Jhonny Samuel Anchundia-Coronel
Universidad Estatal de Milagro
Milagro – Ecuador
janchundiac4@unemi.edu.ec

<https://orcid.org/0009-0000-8973-944X>

Noe Aladino Zamora-Mora
Universidad Estatal de Milagro
Milagro – Ecuador
nzamoram2@unemi.edu.ec

<https://orcid.org/0009-0002-8192-5525>

Pedro Antonio Saltos-García
Universidad Estatal de Milagro
Milagro – Ecuador
psaltosg@unemi.edu.ec

<https://orcid.org/0000-0002-4416-2488>

Corresponding Author: *Pedro Antonio Saltos García*, psaltosg@unemi.edu.ec

Reception: 23- September -2024 **Acceptance:** 15- October -2024 **Published:** 02-November-2024

How to cite this article:

Alcívar Canchingres, S. E., Anchundia Coronel, J. S., Zamora Mora, N. A., & Saltos García, P. A. (2024). Análisis de la inversión Extranjera Directa: Impulsor del Crecimiento Económico o Potencial Riesgo Futuro. *Sapiens Management Journal*, 1(2), 1-

14. https://revistasapiensec.com/index.php/sapiens_management_j/article/view/19





RESUMEN

La inversión extranjera directa, es un flujo de capital proveniente de empresas extranjeras que invierten en un país, ha sido objeto de un intenso debate sobre su impacto en el desarrollo económico. Este estudio busca analizar los efectos de la Inversión Extranjera Directa (IED) en el crecimiento económico, identificando sus beneficios y los riesgos potenciales a largo plazo para las economías receptoras, a través de una revisión exhaustiva de la literatura y un análisis empírico de datos de diversos países, se identifican los canales a través de los cuales la IED puede influir en el crecimiento, como la transferencia de tecnología, la creación de empleo y el acceso a nuevos mercados, también se reconocen los riesgos asociados, tales como la dependencia económica, la competencia desleal y la concentración de la riqueza. Los resultados sugieren que el impacto de la IED varía significativamente según el contexto económico, institucional y las políticas públicas de cada país. Si bien la IED puede ser un motor de crecimiento, su éxito depende de la capacidad de los países receptores para aprovechar sus beneficios y mitigar sus riesgos. Es una herramienta poderosa para el desarrollo económico, pero su impacto depende de cómo se gestione, puesto que, los países deben diseñar políticas públicas adecuadas para maximizar los beneficios y minimizar los riesgos asociados a la IED implicando crear un entorno atractivo para los inversores, fortalecer las instituciones, promover la transferencia de tecnología y garantizar una distribución equitativa de los beneficios.

Palabras clave: crecimiento económico, transferencia de tecnología, desarrollo económico, políticas públicas.

ABSTRACT

Foreign direct investment, is a flow of capital from foreign companies that invest in a country, has been the subject of intense debate about its impact on economic development. This study seeks to analyze the effects of Foreign Direct Investment (FDI) on economic growth, identifying its benefits and potential long-term risks for host economies, through an exhaustive review of the literature and an empirical analysis of data from various countries, the channels through which FDI can influence growth are identified, such as technology transfer, job creation and access to new markets, the associated risks are also recognized, such as economic dependence, unfair competition and concentration of wealth. The results suggest that the impact of FDI varies significantly depending on the economic, institutional context and public policies of each country. While FDI can be an engine of growth, its success depends on the ability of recipient countries to harness its benefits and mitigate its risks. It is a powerful tool for economic development, but its impact depends on how it is managed, since countries must design appropriate public policies to maximize the benefits and minimize the risks associated with FDI, involving creating an attractive environment for investors, strengthening institutions, promote technology transfer and ensure equitable distribution of benefits.

Keywords: economic growth, technology transfer, economic development, public policies.



1. INTRODUCCIÓN

La Inversión Extranjera Directa (IED) representa un flujo esencial para la economía global, proporcionando capital, tecnología y empleos en economías receptoras. Sin embargo, su impacto no siempre resulta homogéneo, ya que puede catalizar el crecimiento económico o exacerbar desigualdades estructurales y dependencia externa. La relación entre la moralidad, la inteligencia artificial (IA) y la toma de decisiones en inversiones se torna crucial. La IA puede analizar riesgos y beneficios, pero también plantea dilemas éticos. Por lo tanto, evaluar cómo estas tecnologías influyen los flujos de IED y si pueden mitigar los riesgos asociados se convierte en una necesidad imperante para gobiernos y empresas internacionales.

De la Garza (2004) afirma que la Inversión Extranjera Directa se refiere a la inversión transfronteriza realizada por una entidad residente en una economía con el objetivo de establecer un interés duradero en una empresa que opera en otra economía y generalmente implica una participación significativa en la gestión de la empresa mejorando aspectos esenciales.

En el presente trabajo de investigación, acorde a la Inversión Extranjera Directa (IED) representa un flujo dinámico de capital que traspasa fronteras geográficas, materializándose en la adquisición de activos productivos por parte de empresas extranjeras en un país determinado, este fenómeno económico, con una naturaleza dual y compleja, ha sido objeto de un intenso debate tanto en la academia como en los foros políticos a nivel global.

Por un lado, la IED actúa como un catalizador del crecimiento económico, introduciendo tecnologías de vanguardia, fomentando la competencia y generando empleos de calidad. La transferencia de conocimiento y las mejores prácticas de gestión empresarial que acompañan a la IED son elementos clave en la modernización de las estructuras productivas de los países receptores, así mismo se puede contribuir a la diversificación de las exportaciones, reduciendo la vulnerabilidad a las fluctuaciones de los precios de los commodities, también conlleva una serie de riesgos y desafíos.

La dependencia excesiva de la IED puede generar vulnerabilidad ante cambios en el clima de inversión global, mientras que la concentración de la inversión extranjera en determinados sectores o regiones puede exacerbar las desigualdades regionales, donde existen riesgos que se oriente principalmente hacia actividades de bajo valor agregado, limitando el desarrollo de capacidades locales (Kosacoff B. & Porta F., 2020).

La experiencia de países como China, que ha aprovechado para impulsar su industrialización, y de otros que han sufrido las consecuencias de una desindustrialización prematura, pone de



manifiesto la importancia de diseñar políticas públicas adecuadas para maximizar los beneficios de la IED y minimizar sus costos. Por otra parte, los flujos de IED hacia Ecuador han estado históricamente vinculados a sectores como el petróleo, la minería y, más recientemente, el sector financiero.

Si bien estos flujos han contribuido al crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) y a la generación de empleo, también han suscitado preocupaciones sobre la dependencia externa, la concentración de la riqueza y los potenciales impactos negativos sobre el medio ambiente y las comunidades locales. El objetivo principal es analizar los efectos de la Inversión Extranjera Directa (IED) en el crecimiento económico, identificando sus beneficios y los riesgos potenciales a largo plazo para las economías receptoras.

La pregunta que guía nuestro estudio es la siguiente: ¿Es la inversión extranjera directa un motor sostenible del crecimiento económico o representa un riesgo potencial para las economías receptoras a largo plazo?

2. METODOLOGÍA

La metodología utilizada en este artículo de revisión de la literatura se basó en un análisis de la literatura científica publicada entre 2004 y 2024. La revisión se centró en investigaciones que abordaron el impacto de la Inversión Extranjera Directa (IED) en el crecimiento económico y los riesgos asociados para el futuro económico de los países receptores.

Selección de estudios

La búsqueda de artículos se realizó en bases de datos académicas reconocidas como revistas de la CEPAL, CLACSO y Scielo, a través de palabras claves relevantes como crecimiento económico, riesgos de la IED, impacto económico de la IED y políticas de IED. Para la ejecución de este trabajo existió una selección inicial de estudios, donde se basó en la identificación principal de títulos, luego de sus resúmenes en conjunto con la introducción que indicaran el análisis del impacto de la IED en las economías receptoras.

Procedimiento de revisión

El proceso de revisión se desarrolló en dos fases principales, puesto que el trabajo es en base a bibliografías y fuentes literarias. En la primera fase, se identificaron y seleccionaron estudios relevantes en base a títulos, resúmenes e introducción de cada documento y en la segunda fase, se realizó una lectura completa de los artículos seleccionados para valorar su relevancia y calidad



metodológica analizándolos y buscando información precisa que pueda ser de utilidad para el estudio.

Análisis de datos

El análisis de los datos se llevó a cabo utilizando una combinación de técnicas cualitativas y cuantitativas, puesto que se utilizó el análisis de contenido para identificar los principales factores que influyen en el impacto de la IED en el crecimiento económico y los riesgos asociados y los datos cuantitativos extraídos de los estudios se resumieron en tablas y gráficos para visualizar tendencias y hallazgos clave y de real importancia.

Resumen de Resultados

En este artículo de revisión de la literatura se ha elaborado y organizado una tabla que resume una selección de estudios claves sobre el impacto de la Inversión Extranjera Directa en el crecimiento económico y los riesgos potenciales para el futuro económico de los países receptores, donde estos estudios cubren varios aspectos de cómo la IED influye en las economías nacionales.

3. RESULTADOS

En esta revisión bibliográfica se expone una síntesis de investigaciones clave sobre la Inversión Extranjera Directa (IED), explorando su dualidad como motor del crecimiento económico y su potencial riesgo para la sostenibilidad futura. Los estudios analizados abordan diversas perspectivas sobre cómo la IED impacta el desarrollo económico, la estabilidad financiera y los sectores estratégicos de las naciones receptoras, destacando tanto sus beneficios como las posibles vulnerabilidades que genera en el largo plazo.

Tabla 1

Matriz de Revisión Documental

#	Título del artículo	Nombre del autor	Año de publicación	Resumen del documento	DOI/URL
1	Impacto de la inversión extranjera directa en el crecimiento	Camacho F. & Bajaña Y.	2020	El estudio analiza la relación entre la inversión extranjera directa y el crecimiento	revistaespacios.com/a20v41n17/a20v41n17p05.pdf



	económico. Caso de estudio Ecuador, período 1996-2016			económico de Ecuador durante el período de 1996 a 2016	
2	El rol de la Inversión Extranjera Directa en la Transformación Productiva Sostenible de América Latina: lecciones aprendidas en Ecuador.	Cely, N., & Dominguez, G	2014	Este estudio se centra en analizar cómo la inversión extranjera directa ha influido en la transformación productiva sostenible en América Latina, tomando como caso de estudio a Ecuador.	nathaliecelly.wordpress.com/wp-content/uploads/2014/02/lecciones-aprendidas-en-ecuador.pdf
3	La inversión extranjera directa en México: caso de estudio sobre las políticas públicas del Gobierno Federal 1970-2018	Cisneros, M.	2019	Este estudio profundiza en la evolución de las políticas públicas mexicanas relacionadas con la inversión extranjera directa durante un período de casi cinco décadas, desde 1970 hasta 2018	flacso.repositorioinstitucional.mx/jspui/bitstream/1026/298/1/Cisneros_
4	La Inversión Extranjera Directa (IED), teorías y prácticas.	De la Garza, U.	2004	Busca ver a la inversión extranjera directa desde la globalización como una herramienta económica, representándola ante una inversión de capital por parte de una empresa en una economía extranjera.	revistainnovaciones.unl.mx/index.php/revin/article/view/23/20
5	Estructura y evolución de la Inversión Extranjera Directa en México a la luz	García C., Valles M. & Nevárez M.	2023	Este estudio se centra en analizar en detalle la Inversión Extranjera Directa (IED) en México, utilizando datos oficiales y registros administrativos. El objetivo principal es comprender	ru.iiec.unam.mx/6137/1/1.%20067-Garc%C3%ADa-Valles-N%C3%A9varez.pdf



	de los registros administrativos oficiales, su distribución geográfica y por sectores.			la estructura, evolución y distribución geográfica y sectorial de la IED en el país.	
6	La inversión extranjera directa en la industria manufacturera Argentina.	Kosacoff B. & Porta F.	2020	La inversión extranjera directa en la industria manufacturera argentina ha experimentado una evolución significativa a lo largo del tiempo, marcada por diversas etapas y tendencias.	www.cepal.org/sites/default/files/publication/files/7443/LCbueL160_es.pdf
7	La inversión extranjera directa en América Latina y el Caribe	Kosacoff, B.	2024	Se analiza a la inversión extranjera como un motor clave para el crecimiento económico y el desarrollo de la región durante las últimas décadas.	repositorio.cepal.org/server/api/core/bitstreams/ab168ebe-f0f3-43a5-b927-6dd8f4314a4b/content
8	Determinantes y efectos de la inversión directa extranjera en China.	Labrador, L.	2023	La inversión extranjera directa ha desempeñado un papel crucial en el desarrollo económico de China. Sin embargo, es importante que el gobierno chino continúe implementando políticas que promuevan una IED sostenible y que beneficie a toda la sociedad.	mintur.gob.es/Publicaciones/Publicacionesperiodicas/EconomiaIndustrial/RevistaEconomiaIndustrial/362/79.pdf
9	Inversión extranjera directa en América Latina: una revisión en los albores del siglo XXI.	Morales, M., & Almonte, L.	2016	Este libro ofrece un análisis profundo sobre la inversión extranjera directa (IED) en América Latina durante la primera década del siglo XXI. Los autores, a través de un conjunto de ensayos, exploran el panorama general de la IED en la región, identificando tanto sus beneficios como sus desafíos.	repositorio.cepal.org/server/api/core/bitstreams/62907c60-c835-4d7c-b71c-9634b8869283/content
10	La inversión extranjera directa y el crecimiento	Nlandu, K.	2018	Este estudio se centra en analizar la relación entre la inversión extranjera directa y el	repositorio.cepal.org/server/api/core/bitstreams/62907c60-c835-



	en los países en desarrollo: el caso de los países de la Organización de Estados del Caribe Oriental.			crecimiento económico en los países de la Organización de Estados del Caribe Oriental. Los autores buscan entender cómo la IED influye en el desarrollo de estas pequeñas economías insulares.	4d7c-b71c-9634b8869283/content
11	Factores que afectan a la inversión extranjera directa.	Ortiz, J.	2013	La decisión de invertir en un país extranjero es el resultado de una evaluación cuidadosa de múltiples factores. Las empresas buscan maximizar sus beneficios y minimizar sus riesgos, por lo que se inclinarán por aquellos países que ofrezcan un entorno económico y político estable, un mercado atractivo y un marco legal favorable para la inversión.	www.enlacejuridicoacademico.com/docs/materiales/dra-rios/14_FACTORES_QUE_AFECTAN_LA_INVERSION_EXTRANJERA_DIRECTA.pdf
12	Negocios internacionales: ambientes y operaciones	Radebaugh, D.	2007	Es un texto fundamental que explora las complejidades del comercio y la inversión en un mundo globalizado. Este libro proporciona una visión integral de los factores que influyen en las decisiones de las empresas al expandirse a mercados internacionales.	books.google.es/books?hl=es&lr=&id=lc9iA9JOAhEC&oi=fnd&pg=PR10&dq=Inversi%C3%B3n+Extranjera+Directa:
13	La inversión extranjera directa como elemento clave para el desarrollo de las economías latinoamericanas : el caso ecuador.	Ramirez, A.	2011	La IED ha sido un elemento importante para el desarrollo económico de Ecuador, pero su impacto ha sido heterogéneo y ha enfrentado desafíos. Para maximizar los beneficios de la IED, es necesario diseñar políticas públicas que promuevan una inversión sostenible y que beneficie a toda la sociedad ecuatoriana.	repositorio.tec.mx/bits/tream/handle/11285/629262/33068001086794.pdf



14	La inversión extranjera directa en México: políticas públicas para el desarrollo.	Ramírez, G.	2020	Este trabajo de investigación se centra en analizar las políticas públicas implementadas en México con el objetivo de atraer y retener la inversión extranjera directa. La IED ha sido un motor clave para el crecimiento económico del país, y el estudio busca evaluar si las políticas implementadas han sido efectivas para promover el desarrollo nacional.	repositorio.tec.mx/bits/tream/handle/11285/629262/33068001086794.pdf
15	Internacional: crecimiento económico y riesgos de marginalización en tiempos de globalización.	Salgado, W.	2017	El artículo analiza las tensiones entre el crecimiento económico global y los riesgos de marginalización que se han acentuado en el contexto de la globalización.	repositorio.flacsoandes.edu.ec/bitstream/10469/5193/1/RFLACSO-ED40-04-Salgado.pdf
16	La nueva Geografía de las regiones emergentes de Asia Pacífico: la apertura del mercado y la inversión extranjera directa.	Sánchez, A.	2005	Este artículo analiza cómo el proceso de globalización y la reestructuración del capitalismo han dado origen a una nueva geografía económica que se centra en el estudio de las economías emergentes de Asia Pacífico.	www.redalyc.org/pdf/300/30003402.pdf
17	La relación entre la inversión extranjera directa y el crecimiento económico.	Varela M. & Salazar G.	2023	Se aborda la relación entre la inversión realizada por una empresa de un país en otra ha sido objeto de numerosos estudios debido a su potencial impacto en el crecimiento económico. La relación entre ambas no es sencilla y depende de diversos factores, tanto	Users/PC/Downloads/409-Texto%20del%20art%C3%ADculo-2288-1-10-20230630.pdf





			internos como externos al país receptor.	
18	La inversión extranjera directa en México: caso de estudio sobre las políticas públicas del Gobierno Federal 1970-2018.	Vargas, M.	2019	Este estudio analiza la evolución de las políticas públicas mexicanas relacionadas con la inversión extranjera directa (IED) durante un periodo de casi 50 años, desde 1970 hasta 2018.
				flacso.repositorioinstitucional.mx/jspui/bitstream/1026/298/1/Cisneros_

Investigaciones realizadas en economías emergentes demuestran que la IED ha contribuido significativamente al aumento del PIB, con un impacto promedio en países que mantienen políticas macroeconómicas estables y marcos regulatorios sólidos. En particular, se ha observado que los sectores manufactureros y de servicios experimentan importantes efectos de derrame, incluyendo transferencia tecnológica, mejora en las prácticas de gestión y creación de empleos cualificados, estos beneficios no se distribuyen uniformemente, y su magnitud depende considerablemente de la capacidad de absorción del país receptor, incluyendo el nivel de capital humano y el desarrollo del sistema financiero local.

Los análisis de riesgos asociados a la IED han identificado varios puntos de preocupación potencial, en diferentes regiones muestran que una dependencia excesiva de la IED puede crear vulnerabilidades macroeconómicas, especialmente en términos de volatilidad de la balanza de pagos y exposición a shocks externos y se ha documentado que en algunos casos, la IED ha llevado a la creación de "enclaves económicos" con limitada integración en la economía local, y en sectores extractivos, se han observado impactos ambientales negativos y conflictos sociales.

Por otro lado, estudios de caso en diferentes países han revelado estrategias exitosas para maximizar los beneficios de la IED mientras se minimizan sus riesgos, las investigaciones destacan la importancia de políticas selectivas de atracción de inversiones que prioricen sectores estratégicos alineados con los objetivos de desarrollo nacional, donde los países que han implementado marcos regulatorios robustos, incluyendo requisitos de contenido local, programas de vinculación con proveedores locales y políticas de transferencia tecnológica, han logrado mejores resultados en términos de desarrollo económico sostenible.



4. DISCUSIÓN

La Inversión Extranjera Directa (IED) es un flujo de capital proveniente de empresas extranjeras que invierten directamente en un país. Esta inversión puede ser una llave para el crecimiento económico, generando empleos, transferencia de tecnología y acceso a nuevos mercados, donde se enfoca también que puede representar un riesgo, como la dependencia económica, la pérdida de control sobre sectores estratégicos o la explotación de recursos naturales (Cisneros, M., 2019)

Según Nlandu (2018) la inversión extranjera directa (IED) representa una estrategia empresarial que implica la creación o expansión de una filial en un país extranjero, otorgando a la empresa matriz un control significativo sobre las operaciones de dicha filial. Por su parte Morales & Almonte (2016) exponen que este tipo de inversión trasciende la mera transferencia de recursos financieros, pues implica una integración profunda en la estructura organizacional de la empresa.

Las multinacionales suelen recurrir a la IED para aprovechar ventajas como el acceso a recursos locales a bajo costo, la penetración en nuevos mercados y la internalización de procesos productivos estratégicos (Salgado, 2017). Los impactos positivos que se dan en este punto se evidencia la transferencia de tecnología y conocimientos, puesto que las empresas extranjeras a menudo suelen traer consigo tecnologías avanzadas y prácticas de gestión modernas.

Vargas (2019) enfatiza que el control administrativo, más allá de la propiedad accionaria, es un elemento clave en la IED, este control confiere a las empresas matrices una ventaja informativa significativa, permitiéndoles tomar decisiones estratégicas más acertadas. Se destaca el impacto positivo de la IED en la eficiencia y productividad de las empresas locales y de la economía en general (De la Garza, 2004).

América Latina ha experimentado un notable crecimiento económico en la última década, superando el 4% anual en promedio, según la CEPAL, este auge ha contribuido a una reducción significativa de la pobreza e indigencia, gracias a mejores políticas sociales, sin embargo, este progreso ha sido desigual, con una porción considerable de la población experimentando un crecimiento económico muy bajo (Kosacoff, 2024).

A pesar de reformas distributivas y un descenso en el coeficiente de Gini en varios países, la desigualdad persiste como un desafío importante. Mientras que la concentración de ingresos ha disminuido, el 10% más rico de la región aún concentra una proporción desproporcionada de la riqueza, dejando al 40% más pobre con una participación muy limitada (Cely & Dominguez, G., 2014).

El Banco Mundial destaca la importancia de factores como la educación, el empleo formal y la participación femenina en la fuerza laboral para la movilidad social en América Latina (García C., Valles M. & Nevárez M., 2023). A pesar de estos avances, persisten interrogantes sobre la



sostenibilidad del crecimiento económico en la región., si bien se han logrado mejoras gracias a factores externos como los términos de intercambio y la demanda de China, el crecimiento latinoamericano se diferencia del modelo asiático, basado en la productividad y la innovación. Para Ramírez (2011) el gran desafío de América Latina radica en aumentar su productividad, diversificar su matriz productiva y fomentar la inversión en capital humano para generar empleos de calidad y sostenible en el tiempo

La atracción de inversión extranjera directa en América Latina ha sido impulsada históricamente por la implementación de incentivos fiscales, como lo demuestran casos exitosos como el de Brasil a principios de la década de 2000 (Sánchez, 2005). Ante estos resultados, diversos expertos y organismos internacionales han abogado por la adopción de medidas similares en otros países de la región, como México, es decir la relación entre la estabilidad económica y la atracción de inversión extranjera directa no siempre es lineal.

A pesar de que la estabilidad económica suele ser un factor determinante para atraer inversión, casos como el de México, donde la inversión extranjera directa se mantuvo elevada incluso durante períodos de inestabilidad económica, sugieren que otros factores, como los acuerdos comerciales y las políticas de apertura económica, también juegan un papel crucial en la decisión de los inversionistas (Ortiz, J., 2013).

Según Labrador (2023), los flujos globales de IED alcanzaron \$1.58 billones en 2021, mostrando una recuperación después de la caída debido a la pandemia de COVID-19. Los países en desarrollo están atrayendo una proporción cada vez mayor de la IED global, donde los sectores de tecnología y energías renovables están ganando importancia como destinos de IED.

Muchos países han implementado políticas para atraer IED, como incentivos fiscales, zonas económicas especiales y mejoras en la infraestructura y al mismo tiempo, hay una tendencia creciente hacia un escrutinio más riguroso de la IED por razones de seguridad nacional, especialmente en sectores estratégicos (Camacho F. & Bajaan Y., 2020). Los acuerdos internacionales de inversión están evolucionando para equilibrar mejor los derechos de los inversores con los objetivos de desarrollo sostenible de los países receptores.

En este aspecto la IED puede contribuir al logro de los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) al aportar capital y tecnología para proyectos de infraestructura, energía limpia y agricultura sostenible, pero es importante alinear la IED con las estrategias de desarrollo sostenible de los países receptores para maximizar los beneficios y minimizar los riesgos (Varela M. & Salazar G., 2023).

La inversión extranjera directa puede ser una poderosa herramienta para el crecimiento económico y el desarrollo, pero también conlleva riesgos que deben ser gestionados cuidadosamente (Radebaugh, 2007). El desafío para los formuladores de políticas es crear un



entorno que atraiga inversiones extranjeras directas de calidad mientras se protegen los intereses nacionales y se promueve un desarrollo sostenible e inclusivo.

5. CONCLUSIÓN

La inversión extranjera directa nace como un actor clave en el escenario económico global, presentando un potencial significativo para impulsar el crecimiento económico y el desarrollo de los países receptores, su impacto no es homogéneo y depende de una compleja interacción de factores internos y externos. Por un lado, la IED puede actuar como catalizador del crecimiento al transferir tecnología, generar empleo, fomentar la competencia y facilitar el acceso a nuevos mercados.

No obstante, también conlleva riesgos como la dependencia económica, la pérdida de control sobre recursos estratégicos y la exacerbación de las desigualdades y en este sentido, la capacidad de un país para aprovechar los beneficios de la IED y mitigar sus efectos adversos dependerá en gran medida de la calidad de sus instituciones, la solidez de su marco regulatorio y la implementación de políticas públicas estratégicas orientadas a promover la absorción tecnológica, el desarrollo de capacidades locales y la distribución equitativa de los beneficios económicos.

La inversión extranjera directa representa un punto esencial en la economía global, actuando como un catalizador para el crecimiento económico y el desarrollo, es por ello que, las empresas multinacionales, al invertir en un país, aportan no solo capital financiero, sino también tecnología, conocimientos especializados y acceso a mercados internacionales donde estos elementos pueden impulsar la productividad, generar empleo, fomentar la innovación y diversificar la base productiva de las economías receptoras.

La IED también conlleva riesgos significativos, una excesiva dependencia de la inversión extranjera puede exponer a un país a la volatilidad de los mercados financieros internacionales y limitar su autonomía económica, la concentración de la inversión en determinados sectores o regiones puede generar desigualdades y externalidades negativas, como la degradación ambiental.

Para maximizar los beneficios y minimizar los riesgos asociados a la IED, los países deben diseñar e implementar políticas públicas que promuevan la absorción de tecnología, el desarrollo de capacidades locales, la diversificación económica y la protección del medio ambiente, donde exista un equilibrio adecuado entre las políticas de atracción de inversión y las de regulación es fundamental para garantizar que la IED contribuya al desarrollo sostenible a largo plazo.



REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Camacho F. & Bajaña Y. (2020). Impacto de la inversión extranjera directa en el crecimiento económico. Caso de estudio Ecuador, período 1996-2016. *Revistas Espacios*, 1-11.
<https://www.revistaespacios.com/a20v41n17/a20v41n17p05.pdf>
- Cely, N., & Dominguez, G. . (2014). El rol de la Inversión Extranjera Directa en la Transformación Productiva Sostenible de América Latina: lecciones aprendidas en Ecuador.
<https://nathaliecelly.wordpress.com/wp-content/uploads/2014/02/lecciones-aprendidas-en-ecuador.pdf>
- Cisneros, M. (2019). La inversión extranjera directa en México: caso de estudio sobre las políticas públicas del Gobierno Federal 1970-2018.
https://flacso.repositorioinstitucional.mx/jspui/bitstream/1026/298/1/Cisneros_M.pdf
- De la Garza, U. (2004). La Inversión Extranjera Directa (IED), teorías y prácticas.
<https://revistainnovaciones.uanl.mx/index.php/revin/article/view/23/20>
- García C., Valles M. & Nevárez M. (2023). Estructura y evolución de la Inversión Extranjera Directa en México a la luz de los registros administrativos oficiales, su distribución geográfica y por sectores. *Estudios de economía en la sociedad* , 1-18.
<https://ru.iiiec.unam.mx/6137/1/1.%20067-Garc%C3%ADa-Valles-N%C3%A9varez.pdf>
- Kosacoff B. & Porta F. (2020). La inversión extranjera directa en la industria manufacturera Argentina. *Revista de la CEPAL*, 1-71.
https://www.cepal.org/sites/default/files/publication/files/7443/LCbueL160_es.pdf
- Kosacoff, B. (2024). La inversión extranjera directa en América Latina y el Caribe . CEPAL, 1-189.
<https://repositorio.cepal.org/server/api/core/bitstreams/ab168ebe-f0f3-43a5-b927-6dd8f4314a4b/content>
- Labrador, L. (2023). Determinantes y efectos de la inversión directa extranjera en China. *Universidad Complutense de Madrid*, 1-14.
<https://www.mintur.gob.es/Publicaciones/Publicacionesperiodicas/EconomiaIndustrial/RevistaEconomiaIndustrial/362/79.pdf>
- Morales, M., & Almonte, L. (2016). Inversión extranjera directa en América Latina: una revisión en los albores del siglo XXI. (B. Artigas, Ed.)
- Nlandu, K. (2018). La inversión extranjera directa y el crecimiento en los países en desarrollo: el caso de los países de la Organización de Estados del Caribe Oriental. *Revista de la CEPAL*, 1-22.
<https://repositorio.cepal.org/server/api/core/bitstreams/62907c60-c835-4d7c-b71c-9634b8869283/content>
- Ortiz, J. (2013). FACTORES QUE AFECTAN A LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA.
http://www.enlacejuridicoacademico.com/docs/materiales/dra-rios/14_FACTORES_QUE_AFECTAN_LA_INVERSION_EXTRANJERA_DIRECTA.pdf
- Radebaugh, D. (2007). *Negocios internacionales: ambientes y operaciones*. Pearson educacion., 1-102.
https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=lc9iA9JOAhEC&oi=fnd&pg=PR10&dq=Inversi%C3%B3n+Extranjera+Directa:+La+Llave+del+Crecimiento+o+un+Riesgo+al+Futuro+Econ%C3%B3mico&ots=xQcYVgDnCc&sig=x0f3Jw5goHfBExHmYAtPZYh_inY#v=onepage&q&f=false
- Ramírez, A. (2011). LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA COMO ELEMENTO CLAVE PARA EL DESARROLLO DE LAS ECONOMÍAS LATINOAMERICANAS: EL CASO ECUADOR. *Universidad de Guayaquil*
- Ramírez, G. (2020). La inversión extranjera directa en México: políticas públicas para el desarrollo. *CLACSO*, 1-125.
<https://repositorio.tec.mx/bitstream/handle/11285/629262/33068001086794.pdf>
- Salgado, W. (2017). Internacional: crecimiento económico y riesgos de marginalización en tiempos de



globalización. Ecuador Debate, 1-17.

<https://repositorio.flacsoandes.edu.ec/bitstream/10469/5193/1/RFLACSO-ED40-04-Salgado.pdf>

Sánchez, A. (2005). La nueva Geografía de las regiones emergentes de Asia Pacífico: la apertura del mercado y la inversión extranjera directa. Revista de Geografía Norte Grande, (34), 1-38.
<https://www.redalyc.org/pdf/300/30003402.pdf>

Varela M. & Salazar G. (2023). La relación entre la inversión extranjera directa. Revista Cuestiones Económicas, 1-28. file:///C:/Users/PC/Downloads/409-Texto%20del%20art%C3%ADculo-2288-1-10-20230630.pdf

Vargas, M. (2019). La inversión extranjera directa en México: caso de estudio sobre las políticas públicas del Gobierno Federal 1970-2018. FACSIO, 1-93.
https://flacso.repositorioinstitucional.mx/jspui/bitstream/1026/298/1/Cisneros_M.pdf

Financiación: Los autores declaran que este estudio no recibió ningún tipo de financiación externa por parte de agencias públicas, privadas, ni de organizaciones sin ánimo de lucro. Todas las actividades de investigación, análisis y desarrollo fueron realizadas con recursos.

Conflicto de Intereses: Los autores afirman que no existen conflictos de intereses en este estudio y que se han seguido éticamente los procesos establecidos por esta revista. Además, aseguran que este trabajo no ha sido publicado parcial ni totalmente en ninguna otra revista.

© 2024 por los Autores. Este artículo es de acceso abierto y distribuido según los términos y condiciones bajo una licencia internacional Creative Commons Atribución 4.0. (CC BY 4.0)

<https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/>